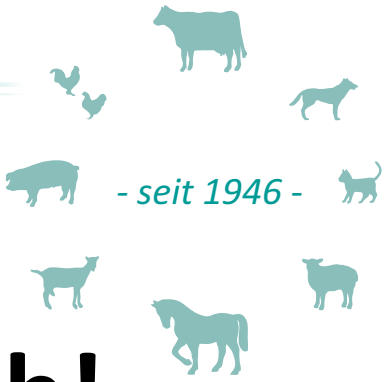
Dr. Ponsold GmbH

„Qualitätsfutter aus Oschersleben“

„Qualitätsfutter aus Oschersleben“ ist seit 1946 ein Begriff für seriöse Beratung und pünktliche Lieferung für die Halter von Nutz- und Heimtieren. Industriellen Kunden sind wir als Familienunternehmen ein zuverlässiger Partner in Produktentwicklung und Lohnherstellung (www.dr-ponsold.de).



Wir suchen Dich!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Verkaufsberater/in im Außendienst (m/w/d)

Direkt der Betriebsleitung unterstellt, erwarten Sie ...

Aufgaben:

- Sie begeistern unsere Kunden
- Eigenverantwortliche Pflege, Betreuung und Fütterungsberatung unserer Kunden/innen
- Neukundenakquise -> Ausbau und Entwicklung neuer Kunden und Potentiale
- Umsetzung und proaktive Vorstellung unserer Produkte sowie die Vorstellung von Produktaktionen und -neuheiten
- Teilnahme an Messen und Fachtagungen
- Steigerung von Umsatz und Deckungsbeitrag sowie Ergebnisverantwortung
- Mitwirkung und Unterstützung bei der Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
- Marktbeobachtung und daraus resultierende Ableitung von Zukunftsstrategien

Wir bieten:

- ein unbefristetes Arbeitsverhältnis
- 30 Tage Jahresurlaub sowie arbeitsfrei an Heiligabend und Silvester
- Homeoffice – basierter Vertrieb, geregelte und planbare Arbeitszeiten
- ein familiäres Betriebsklima, kurze Entscheidungswege und Kommunikation auf Augenhöhe
- Ausführliche Einarbeitung und fachliche Unterstützung
- gute betriebliche Fortbildungsmöglichkeiten
- kompetitives Gehalt zzgl. Provision
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Handy auch zur privaten Nutzung
- Raum für Eigeninitiative und Verantwortung
- Unseren Mitarbeitenden bieten wir 10 %-Rabatt auf ihre Einkäufe

Profil:

- agrarwissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung im Außendienst / Kundenbetreuung sowie Erfahrung im Bereich der Tierernährung
- Hohes Maß an Selbstständigkeit, Zuverlässigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- selbstständige, strukturierte und engagierte Arbeitsweise
- Verhandlungssicherheit, Eigeninitiative und Einsatzbereitschaft
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- überzeugende, proaktive Verkaufspersönlichkeit mit Kommunikationsstärke und Organisationstalent
- Identifikation mit unserem Produktsortiment
- Führerscheinklasse B
- routinierter Umgang mit dem PC (MS Office) sowie EDV-affines Planen und Arbeiten
- Sie denken und handeln ökologisch und nachhaltig
- Keine Erfahrung in Vertrieb? – Kein Problem. Sie können auch als Quereinsteiger mit Verkaufstalent bei uns starten.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte in digitaler Form an ***krause@dr-ponsold.de****.*

Wir freuen uns auf Sie!

Für Rückfragen steht Ihnen unser Betriebsleiter Herr Krause unter 03949 - 94 32-48 zur Verfügung.

Dr. Ponsold GmbH

Breitscheidstraße 28 a · D-39387 Oschersleben
Tel.: 0 39 49 / 94 32-0 · Fax: 0 39 49 / 94 32 44